

DOSSIER DE PRESSE



CONVERTING POWER INTO CONFIDENCE

PRÉPARÉ PAR

MINA SIDER

Chargée de communication

VALIDÉ PAR

BENOIT SCHMITT

Directeur Général et Fondateur

SOMMAIRE

Le Mot du Fondateur et CEO

L'Histoire de Watt & Well

L'Électronique de puissance,
levier d'innovation

Dix ans d'innovation salués
par les élus politiques :
retranscription des discours

Députée de la VIe
Circonscription
de l'Esonne (EM),
Madame Amélie de
Montchalin

Maire de Massy (UDI),
Monsieur Nicolas
Samsoen



**ÉQUIPEMENTIER
EXPERT
EN ÉLECTRONIQUE
DE PUISSANCE**

LE MOT DU FONDATEUR

L'ELECTRONIQUE, UNE SOLUTION D'EXPERTS

Depuis sa création en 2008, j'ambitionne pour Watt & Well d'être un acteur de l'innovation. Notre mission est d'être pionnier en matière de technologies issues de l'électronique de puissance. Une discipline méconnue du grand public, pourtant levier d'innombrables progrès techniques. Équiper les leaders de l'automobile, de l'aérospatial, du pétrole, de l'industrie est aujourd'hui un accomplissement qui nous rappelle qu'une PME française de haute technologie peut servir de grands projets. La passion du métier, l'électronique, est ce qui nous permet de proposer nos conceptions, nos produits dans ces marchés exigeants. Pour nourrir cette passion, donner aux jeunes talents leur place en leur confiant des responsabilités qui les enrichissent professionnellement

est essentiel. Avec les différents marchés investis, la diversité des missions conforte cet atout que nous proposons aux ingénieurs. Nous avons réussi le pari de la croissance en s'ouvrant au monde : établir des équipes multiculturelles, implanter la première filiale aux Etats-Unis, nouer des partenariats technologiques. Gage de sa réussite, Watt & Well est impliquée dans des projets d'envergures européennes : construire les équipements destinés à la future fusée Ariane 6, développer les nouvelles bornes de recharge rapide dernière génération pour les véhicules électriques... L'électronique est une discipline d'excellence qui forme des métiers d'avenir -porteurs d'innovation face aux grands défis techniques, économiques et environnementaux.

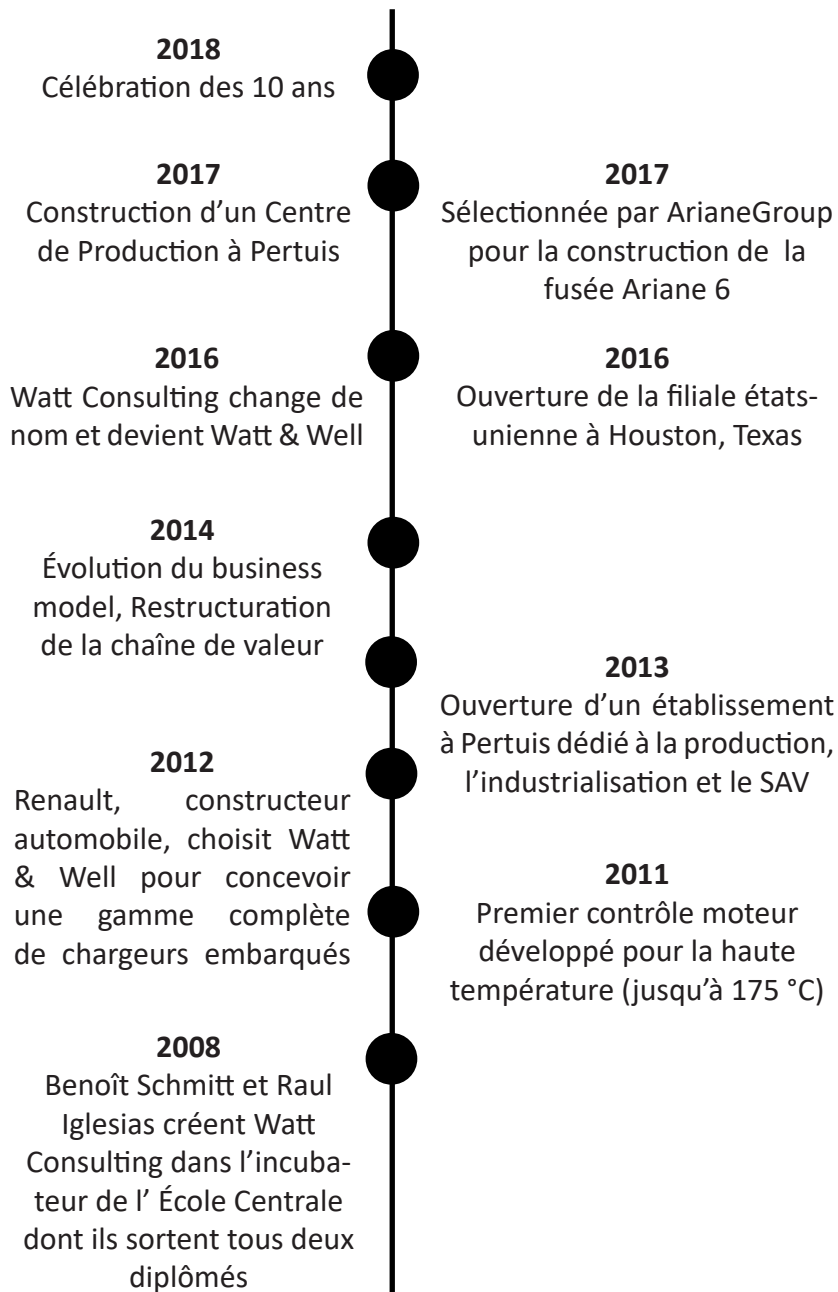
BIOGRAPHIE

Monsieur Benoit SCHMITT a plus de vingt ans d'expérience opérationnelle et stratégique en électronique de puissance dans les marchés de la haute technologie. Diplômé de l'École Centrale Paris avec un master Ingénierie des Systèmes, il fonde Watt & Well en 2008 après avoir cumulé plus de dix ans d'expertise chez Schlumberger Ltd (multinationale pétrolière). Son ambition : permettre aux concepteurs technologiques de réaliser leur mission d'innovation. Le slogan s'inspire directement de cette vision : transformer l'énergie en confiance (*).

* Converting Power Into Confidence



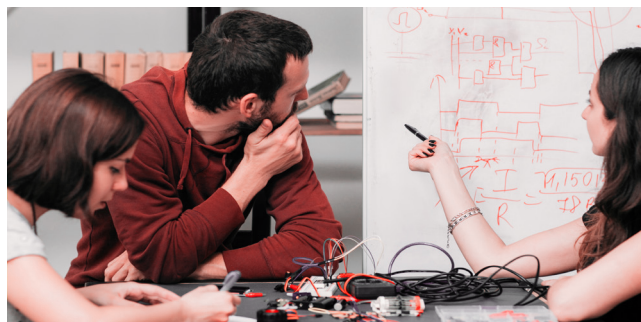
L'HISTOIRE DE WATT & WELL



Chiffre d'affaire (2018) : 5.2M€ (+40%)
Marchés : Aérospatial, Pétrole, Mobilité, Industrie
Employés : 38 (ingénieurs, docteurs, techniciens, autres)
Produits & Services : équipements électroniques
Localisation : Massy (91), Pertuis (84), Houston (Texas, USA)

POURQUOI PARLER DE NOUS ?

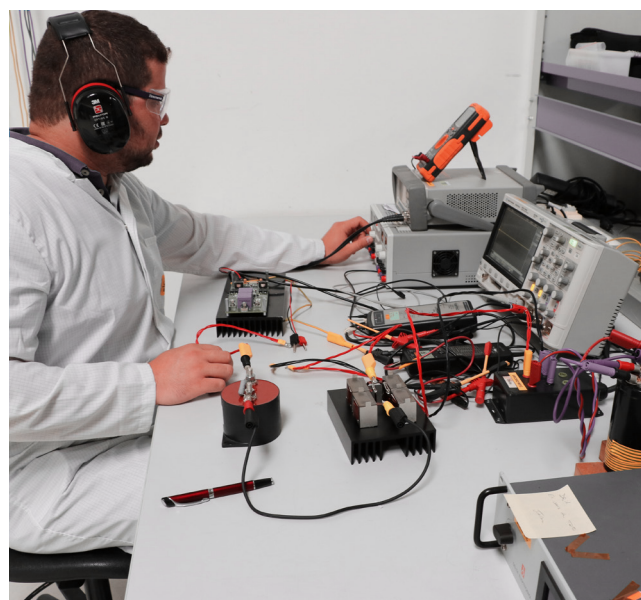
L'électronique de puissance est levier d'innovation tant dans le secteur privé que public. Watt & Well, est au coeur des progrès techniques de demain.



Un ancrage commercial en France et à l'étranger avec une offre de produits et services hauts de gamme



Équipementier officiel pour la construction de la future fusée Ariane 6



Des expertises rares en électronique de puissance et des partenariats avec des Écoles d'ingénieurs



Membre de pôles de compétitivité et réseautage d'experts dans les salons d'affaires internationaux



DEPUTÉE DE LA VI^e CIRCONSCRIPTION DE L'ESSONNE, MADAME DE MONTCHALIN AMÉLIE

Monsieur le Maire, chers tous, je suis très heureuse de travailler avec vous parce qu'aujourd'hui il y a Vivatech Porte de Versailles et on sait qu'en fait, on vous entend. Les géants de la tech ou de l'industrie, ils fonctionnent car il y a des gens plus petits, un peu discrets, aux fins fond des rues de Massy, de Pertuis ; qui font que la technologie, l'innovation, le rayonnement français ou européen, ils se construisent avec des gens comme vous. Des gens qui comme vous le dites [référence au discours du CEO, M. Benoit Schmitt] ont cru à la route avant de savoir vraiment quel était l'objectif. Quand on dit qu'on cherche dans notre pays à avoir une transformation, à soutenir l'innovation, à soutenir une nation qui investit, un projet comme le vôtre, il est exemplaire. Exemplaire parce que vous avez su mobiliser tous les outils publics

« Un projet comme le vôtre, il est exemplaire. »

et parapublics : BPI, pôles de compétitivités. Vous avez su aussi vous tourner vers l'exportation, sans avoir peur de vous dire qu'en tant que français vous n'aviez pas votre place ailleurs. Et je pense que ce chemin-là : utiliser les outils publics, avoir confiance en votre projet, aller loin et aller à l'exportation et bien c'est toute l'ambition qu'on a pour toutes les jeunes pousses technologiques du territoire et de la France. J'étais hier à Paris Saclay qui réunissait les centres de recherches, les incubateurs, les grandes Écoles, les entreprises qui ont des centres de R&D et des startups qui pitchaient. Vous êtes aussi j'ai cru comprendre issu

de l'incubateur Centrale Paris. Ça montre bien que dans un territoire comme le nôtre, parce que l'écosystème est en train de se construire, parce qu'on a justement à proximité tout le réseau, et bien on est, j'espère, en train de donner possibilité à

beaucoup d'autres Watt & Well de grandir et de pouvoir durer. Donc, d'abord, bravo à vous, c'est surtout à vous voilà qu'il faut remercier, de l'ambition, du courage.

Roosevelt dit une jolie phrase : les réalisations de demain ne sont limitées que par les doutes d'aujourd'hui. Et bien je vois que vous ne doutez pas, donc je ne peux qu'imaginer vos réalisations grandes encore dans dix ans. Donc bravo, sachez que vous pouvez compter sur notre soutien puisque votre projet est ce que nous essayons d'insuffler à tout le pays aujourd'hui [applaudissements]. Merci.

A. De Montchalin, Députée de la 6^{ème} circonscription de l'Essonne.



MAIRE DE MASSY, MONSIEUR SAMSOEN NICOLAS

C'est beau de transformer l'énergie en confiance [référence au slogan de Watt & Well]. Deux choses : effectivement il y a ce qu'a dit Amélie [de Montchalin, députée de la 1^{re} circonscription de l'Essonne], je crois, sur l'accompagnement, je le partage complètement. Moi je vais le dire plus comme Maire c'est-à-dire comme celui qui est chargé de vous donner un écrin où vous pouvez bien vivre.

Alors je ne vais pas dire qu'on va doubler la taille de Massy tous les trois ans, parce qu'alors là je vais vraiment avoir des problèmes [rires] avec les riverains. Déjà que parfois ils trouvent qu'on y va un peu fort... Pour vous dire qu'effectivement ça nous fait vraiment plaisir d'être dans un lieu en pleine croissance. Un lieu en pleine croissance c'est beaucoup de choses.

C'est de nouveaux habitants, des nouveaux services, de nouvelles ambiances, c'est des nouvelles entreprises et je crois que cette dynamique elles se secondent les unes les autres. Pour des raisons

très pratiques : parce qu'il faut que les gens qui y travaillent; et certain je sais, habitent Massy. Ceux qui n'habitent pas Massy ont tort [rires]. Voilà, vous devriez y songer.

Donc c'est lié bien sûr à des raisons très pratiques mais il y a aussi une espèce d'alchimie, de l'état d'esprit d'un territoire qui a confiance en lui-même, et ça je crois que ça s'entretient dans les deux sens. Voilà je ne vais pas être plus long, je vais juste dire que je suis vraiment totalement preneur du rendez-vous en 2020 [référence au lancement de Ariane 6 cité par le CEO, M. Benoit Schmitt] parce que c'est juste après les élections municipales donc si je reviens à ce moment-là c'est que j'aurai bien été réélu [applaudissements]. Voilà, merci beaucoup et à bientôt. **N. Samsoen, Maire de Massy.**

« [Massy] c'est l'état d'esprit d'un territoire qui a confiance en lui-même »



FONDATEUR ET DIRECTEUR GENERAL, MONSIEUR SCHMITT BENOÎT

En 2008, nous avons démarré à deux avec mon associé ici présent, Raul Iglesias (actuel Directeur de la business unit mobilité électrique). Nous partageons la soif d'entreprendre, l'amour pour la technologie et un brin d'audace.

Nous avons été chaleureusement hébergé dans l'incubateur de l'École Centrale Paris. Et Schlumberger Ltd. nous a confié nos premiers contrats. L'histoire a commencé comme cela.

Aujourd'hui, la soif d'entreprendre est devenue le goût d'entreprendre, car on y a pris goût. Le goût de la croissance et de ses enjeux.

Doubler de taille tous les 2 ou 3 ans, c'est une transformation permanente, un fonctionnement sans jamais que la routine ne s'installe, de nouvelles opportunités à saisir, des embauches qui s'accélèrent.

Doubler de taille tous les 2 ou 3 ans, c'est notre rythme, et à ce rythme d'ici 2020 nous aurons embauché 35 personnes en plus. Et nous comptons sur vous tous pour nous y aider.

- En amont, vous les enseignants pour redonner aux jeunes le goût pour les métiers technique d'ingénieur ou de technicien. Faire partie de ceux qui font, de ceux qui conçoivent. Nous avons besoin d'ingénieurs concepteurs : il faut valoriser ces métiers. Les ingénieurs doivent être avant tout des ingénieurs et pas que des chefs de projet.

- En aval, vous tous qui par votre réseau hyperconnecté, connaissez sans doute des personnes qui se plaindraient chez Watt & Well.

Après quelques années à développer Watt Consulting, l'amour de la technologie s'est un peu émoussé. La technologie pour la technologie à quoi bon, finalement...

Nous avons fait du conseil en technologie notre filon mais la finalité nous manquait.

« Redonner aux jeunes le goût pour les métiers techniques »

Etudier si c'était faisable, quelle était la meilleure option, chercher l'optimum étude après étude, conseiller nos clients sans jamais réaliser, ça nous est apparu un peu stérile au bout d'un moment. Notre ambition a changé. Nous voulons mettre la technologie au service de nos produits. Développer de nouveaux produits, les industrialiser et les fabriquer. Nous sommes devenus ce jour-là Watt & Well – Equipementier en électronique de puissance pour les marchés de haute-technologie.

Puis tout s'est enchaîné : nous avons bâti une démarche qualité, développé nos gammes de produits et

« Nous sommes devenus, ce jour-là, Watt & Well. »

les projets étaient à l'arrêt. On s'est dit qu'on avait sans doute touché le fonds et on y est allé.

construit un centre dédié à la production à Pertuis. Et notre brin d'audace dans tout ça ? Il est toujours là, bien vivant. C'est la petite voix de Watt & Well. Celle qui dit « et pourquoi pas ? », celle qui dit « chiche » plus souvent qu'à son tour. Celle qui a pris confiance de par ses succès passés et qui a appris de ses échecs. C'est cette petite voix qui nous a fait monter à bord de l'aventure Ariane 6. Ce projet si emblématique de la technologie européenne ; ce projet qui fait rêver des générations d'enfants et d'adultes.

Nous savions que ce serait compliqué, que c'était peut-être un peu tôt au regard de nos expériences en aéronautique et spatial. Nous savions que l'effort de transformation serait très important, et nous y sommes allés. Nous travaillons dur ce projet, nous recrutons et nous transformons l'entreprise pour y parvenir, car c'est important de rêver.

C'est aussi cette petite voix, qui a pris part dans les discussions « monter ou ne pas monter la filiale à Houston, alors que le prix du baril était au plus bas début 2016 », nos clients pétroliers débauchaient alors à tours de bras (200 000 personnes à Houston),

Depuis, la filiale prospère et contribue à un tiers à notre chiffre d'affaire. Elle est écoutée la petite voix de Watt & Well. Cette petite voix, c'est celle de l'entrepreneuriat.

Nos moteurs d'hier (croissance, goût pour la technologie, audace) continuent donc à propulser Watt & Well, afin de concevoir, fabriquer et commercialiser nos produits pour les applications les plus exigeantes.

Notre carburant, c'est vous tous.

- Vous, les clients qui nous font de plus en plus confiance. Ceux, qui comme Renault, nous ont fait progresser techniquement sur la durée. Ceux, qui comme Arianegroup, ont pris des risques et ont confié à un petit équipementier un équipement critique d'Ariane 6.
- Vous, les fournisseurs qui nous ont accompagné. Ceux qui ont investi en nous. Ceux à qui nous sommes restés fidèles en construisant sur la durée.



- Les pouvoirs publics et institutionnels lorsqu'ils permettent aux PME d'entreprendre.

Aujourd'hui, tous les signaux sont au vert. Nous avons diversifié et équilibré notre activité sur trois secteurs stratégiques. Nos investissements en R&D nous permettent d'avoir des produits compétitifs sur ces marchés. Nos capacités de production sont en place, et nous sommes fiers aujourd'hui d'avoir fait le choix de produire français. Nous avons de la visibilité sur plusieurs années et un carnet de commande de plus d'un an. Aujourd'hui, nous savons mobiliser pour nos clients des équipes d'ingénieurs, de techniciens



et d'experts en électronique de puissance de 15 à 20 personnes ; et on se rend compte que même pour nos clients grand-compte, une telle équipe ça fait la différence ! Ça peut faire gagner plusieurs années sur des projets stratégiques, que ce soit en co-design ou en fourniture de produits high-tech. C'est ce qui nous permet de dire aujourd'hui « Watt & Well – Convert Power into Confidence ». Nous dépasserons donc vraisemblablement 10M€ de CA en 2020, ce qui nous donne un objectif.

Ce que j'ai compris pendant ces dix ans, c'est que la route elle-même est aussi importante que l'atteinte de l'objectif. Il faut que la route soit belle, qu'elle soit agréable, que l'on s'y sente bien, un peu comme ces voyages entre copains, où bien qu'entassés dans les voitures sur les routes de montagne, on regrette d'arriver tant le voyage était sympa. Nous avons donc un double objectif : atteindre 10 M€ de CA en 2020 et profiter du voyage d'ici là. C'est-à-dire nous y épanouir tous, réaliser de belles choses, écrire de belles histoires avec nos clients et nos fournisseurs, et continuer à monter une équipe audacieuse, solidaire et performante. Nous n'allons pas nous ennuyer d'ici là, j'en suis convaincu. Pour conclure, je vous donne rendez-vous le Jeudi 16 Juillet 2020 à assister avec nous au premier lancement d'Ariane 6, ce sera l'occasion de vibrer ensemble et de partager avec vous nos futurs objectifs [applaudissements]. Merci.

B. Schmitt, Directeur Général et Fondateur de Watt & Well



MEDIAS

Les élus politiques, les partenaires, fournisseurs et clients ont répondu présent à l'occasion des dix ans de la société.



Les élus politiques présents en special guests en compagnie de M. Schmitt.



Annnonce de la réception du 24 mai 2018 sur le site du partenaire Astech Paris Region.

WATT & WELL **POWER ELECTRONICS EXPERTS** 2018

ABOUT THE EVENT

To celebrate its tenth anniversary, Watt & Well will gather its customers, suppliers and technology partners at a reception held at the Engineering Center of Massy (91300) on May the 24th, 2018. A way to thank all those who took part in the success story of the company.

EVENT PROGRAM

18:00 - 18:30	Welcoming
18:30 - 19:00	Benoit SCHMITT, CEO & Founder and opening of the festivities
19:00 - 19:30	Wine tastings featuring Mon Champagne
19:15 - 20:00	Visit tour of the Engineering Center and experts networking
20:00 - 20:30	Closing cocktail

WWW.WATTANDWELL.COM @WATT & WELL

Programmation de la réception organisée chez Watt & Well pour ses dix ans.



Vidéo de la soirée de célébration des 10 ans sur le compte Youtube de Watt & Well.



Tweet de Amélie de Montchalin, députée de la VIe circonscription de l'Essonne sur sa prise de parole chez Watt & Well.



WATT
&WELL



CONVERTING POWER INTO CONFIDENCE

CONTACT MEDIA

communication@wattandwell.com

01 75 95 11 66

129, avenue de Paris

91300 Massy, France



wattandwell.com



[linkedin.com/company/wattandwell](https://www.linkedin.com/company/wattandwell)



[youtube.com/user/wattandwell](https://www.youtube.com/user/wattandwell)